

Kontakt: Martin Gahn

Top Gahn Quality Coaching
Telefon: (089) 24 20 35 75
Email: mgahn@topgahn.de

Rosental 8
80331 München
www.topgahn.de

Top Gahn Quality
Coaching

Presseinformation

Ausgezeichnet: Martin Gahn zählt zu den „HSMIA Top 20 2016“

München, 12. April 2017. **Martin Gahn**, Gründer und Geschäftsführer von **Top Gahn Quality Coaching**, ist einer von Europas „**Top 20 Extraordinary Contributors to the Industry in Sales, Marketing & Revenue-Management**“. Die Auszeichnung wurde Ende März 2017 von der **Hotel Sales & Marketing Association International (HSMIA) Europe** im Rahmen ihrer jährlichen Revenue Optimisation Conference (ROC) in Amsterdam verliehen. Die Jury würdigte damit sein herausragendes Engagement für die Hotelbranche. Mit seinem praxisnahen Beratungsansatz gelinge es Gahn, zeitgemäße Methoden zur Umsatzoptimierung sowie eine bestmögliche Nutzung elektronischer Vertriebswege erfolgreich in privat geführten Hotels einzuführen. Seine individuellen Trainingskonzepte „on the job“ trügen zudem dazu bei, Hotelmitarbeiter für die Möglichkeiten von professionellem Umsatzmanagement und zielgerichtetem Direktvertrieb zu sensibilisieren und Umsatzpotenziale im Arbeitsalltag gezielt auszuschöpfen.

Auch Top Gahn-Kunden bescheinigen Martin Gahn und seinem Team großes Fachwissen und Praxisnähe. „Martin Gahn versteht es, mit Blick auf ein professionelles Umsatzmanagement ungenutzte Potenziale für Privathotels aufzuzeigen und umsetzbare Lösungen zu entwickeln, die sich in der Praxis bewähren“, sagt Peregrin Meier, Hoteldirektor im Parkhotel Weiskirchen im Saarland. „Er fokussiert sich auf das Wesentliche und hat einen großen Anteil daran, dass unsere Mitarbeiter die komplexen Zusammenhänge besser verstehen und die eingeleiteten Maßnahmen effektiv umsetzen.“

Gemeinsam mit seinem Team freut sich Martin Gahn über das positive Feedback und die jüngste Auszeichnung: „Mir liegt es vor allem am Herzen, junge Menschen für die Hotellerie zu begeistern. Hotellerie darf nicht für Schichtarbeit, Überstunden und schlechte Bezahlung stehen, sondern für vielfältige, attraktive Einsatz-, Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten. Mit meinem Engagement möchte ich dazu beitragen, die Branche im besten Sinne mitzugestalten“, so Gahn.

(Ende)



Martin Gahn, Top Gahn Quality Coaching (4. v. r.) bei der Preisverleihung der HSMAI als einer von „Top 20 Extraordinary Minds“



Die Hotelpertnen von Top Gahn Quality Coaching (v.l.n.r.): Martin Gahn (Firmengründer), Isabella Bachkönig (Revenue Managerin), Stefan Böhm (Partner)

Über Top Gahn Quality Coaching:

Top Gahn Quality Coaching, 2010 von Martin Gahn gegründet, steht für individuelle Hotelberatung auf hohem Niveau – erfahren, kompetent und praxisorientiert. Das Leistungsspektrum umfasst Qualitätschecks, Yield- und Revenue-Management, Pricing, Vertriebsberatung mit Schwerpunkt Online-Vertrieb, Training und Coaching. Zum Kundenkreis zählen insbesondere mittelständische Privathotels im Drei- bis Fünf-Sterne-Segment. Mehr unter www.topgahn.de.

Kontakt:
Martin Gahn
Top Gahn Quality Coaching
T: +49 (0)89 24 20 35 75
mgahn@topgahn.de

Pressekontakt:
Thomas Stahlschmidt
Fiftyfifty Public Relations
T: +49 (0)89 4566 7999
thomas.stahlschmidt@5050-pr.de